

# Seminar: Was macht uns noch erfolgreicher?



Wabo Weber bringt mehr als 30 Jahre Erfahrung in Führung von Unternehmen und Projekten mit. Er war 19 Jahre als Dozent und Experte für Erwachsene auf Stufe HF tätig. Ein Vollblut - Unternehmer für Profit- und Non- Profit- Unternehmen und lizenziertes Structogram-Trainer.

Future and Dynamic GmbH  
Kongoweg 3, CH-5034 Suhr  
+41 79 330 58 09  
info@futureanddynamic.ch

- Seminartitel:** **Schlüssel zur Menschenkenntnis und dadurch im Team, Verkauf und Partnerschaft erfolgreicher sein. S2502**
- Zielgruppe:** Alle Menschen, die sich mit anderen besser austauschen wollen.
- Seminarziel:** Erfolgreicher werden durch das Anwenden von unterschiedlichen Methoden für unterschiedliche Menschen.
- Nutzen Teilnehmende:** Mit dem Structogram – Trainingssystem und der Biostruktur – Analyse wissen sie mehr über sich selbst. **Die Teilnehmenden sollen wissen, wie sie auf Dauer erfolgreich sein können** im Umgang mit dem Gegenüber (Vertrieb, Service, Dienstleistung, etc.)
- Dauer:** 1 Tag, 08:00 Kaffee, Seminar 08:30 bis ca. 16:30 Uhr
- Preis:** 660.- CHF exkl. MWST, inkl. Pausenverpflegung und Buch 2 (Buch 2 im Wert von 95.-CHF)
- Ort:** Seminarhotel Raum Aarau
- Unterlagen:** Buch 2 «Schlüssel zur Menschenkenntnis»
- Unterrichts-Methodik:** Referat, Plenum - Diskussion, Kleingruppen-Arbeiten, eigene Praxis- Beispiele bearbeiten. *(Auf Wunsch der Teilnehmenden kann ein Jahr später ein Refresh-Tag durchgeführt werden.)*
- Daten:** Kurs S2502: Mittwoch, 02.07.2024 (Buch 2)
- Anmeldung:** Per Mail mit Anmeldeformular

## Auszug Inhaltsverzeichnis Seminar:

### 1. Vertrauen als Basis des Erfolges

1.1. Menschenkenntnis

1.2. Subjektivität Ihres Urteils

1.3. Von der Selbstkenntnis zur Menschenkenntnis  
vom STRUCTOGRAM zum TRIOGRAM

### 2. Erkennen Sie Biostrukturen

2.1. Gespräche

2.2. Körpersprache

### 3. Menschenkenntnis in Partnerschaften

3.1. Die gute Partnerschaft

3.2. Partnerschaft - Matrix

3.3. Arbeiten im Team

3.4. Teamstruktur – Analyse

### 4. Die Triade der erfolgreichen Kommunikation

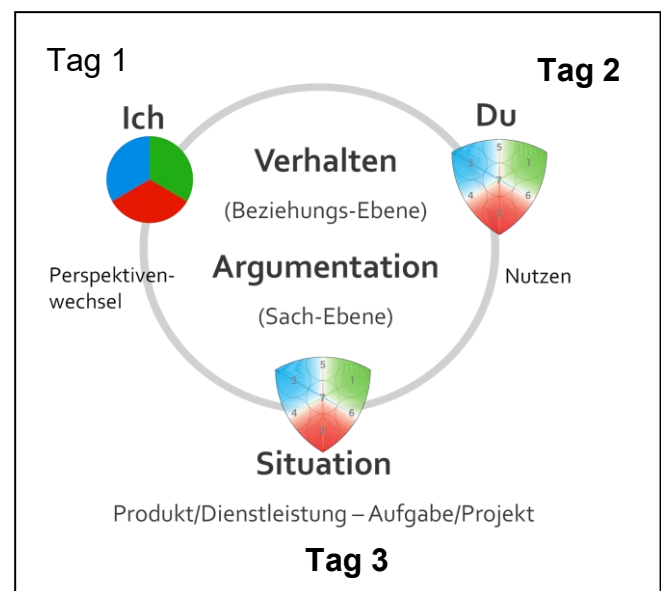
4.1. Was Menschen wollen

### 5. Verhalten

5.1. Mit Erwartungen anderer Menschen umgehen

5.2. Prozessphasen in Gesprächen

5.3. Tipps für praktische Anwendungen



Ich melde mich für das Seminar an.

**Kurs S2502: 02.07.2025**

Name: \_\_\_\_\_ Vorname: \_\_\_\_\_

Firma: \_\_\_\_\_

Strasse: \_\_\_\_\_ PLZ / Ort: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_ Mobil: \_\_\_\_\_

Mail: \_\_\_\_\_

Datum: \_\_\_\_\_ Unterschrift: \_\_\_\_\_

Bemerkungen: (Bitte erwähnen, wenn nicht die gleiche Adresse für die Rechnung verwendet werden soll)

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

**Kursgebühr:**

Im Preis inbegriffen sind die Pausenverpflegung.  
Das Mittagessen wird vor Ort selber bestellt und durch die Teilnehmenden vor Ort bezahlt.  
Die Kursgebühr wird 3 Wochen vor dem Kurs fällig:

**Annullierung:**

Sollten Sie nicht teilnehmen können, entfällt die ganze Gebühr, sofern Ihre Annulation mindestens 5 Wochen vor Beginn Seminar erfolgt.  
Ersatzteilnehmer sind selbstverständlich möglich.

**Anzahl Teilnehmende:**

Aus didaktischen Gründen sind mindestens 6 Teilnehmende notwendig.  
Bis 4 Wochen vor Seminar kann das Seminar infolge zu wenig Anmeldungen abgesagt werden.

**Bitte Anmeldung senden an [rene.weber@futureanddynamic.ch](mailto:rene.weber@futureanddynamic.ch)**